

FundingPartner

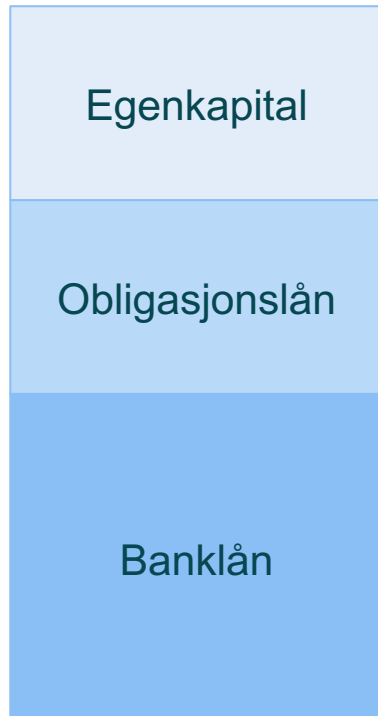
Lån til selskaper i sjømat- og havbruksnæringen
NCE Seafood Innovation



FundingPartner gir små- og mellomstore bedrifter samme finansieringsmuligheter som tidligere kun har vært forbeholdt større selskap

Store selskap, 1 mrd + omsetning

Normal kapitalstruktur



Små- og mellomstore bedrifter, 1 mnok – 1 mrd omsetning

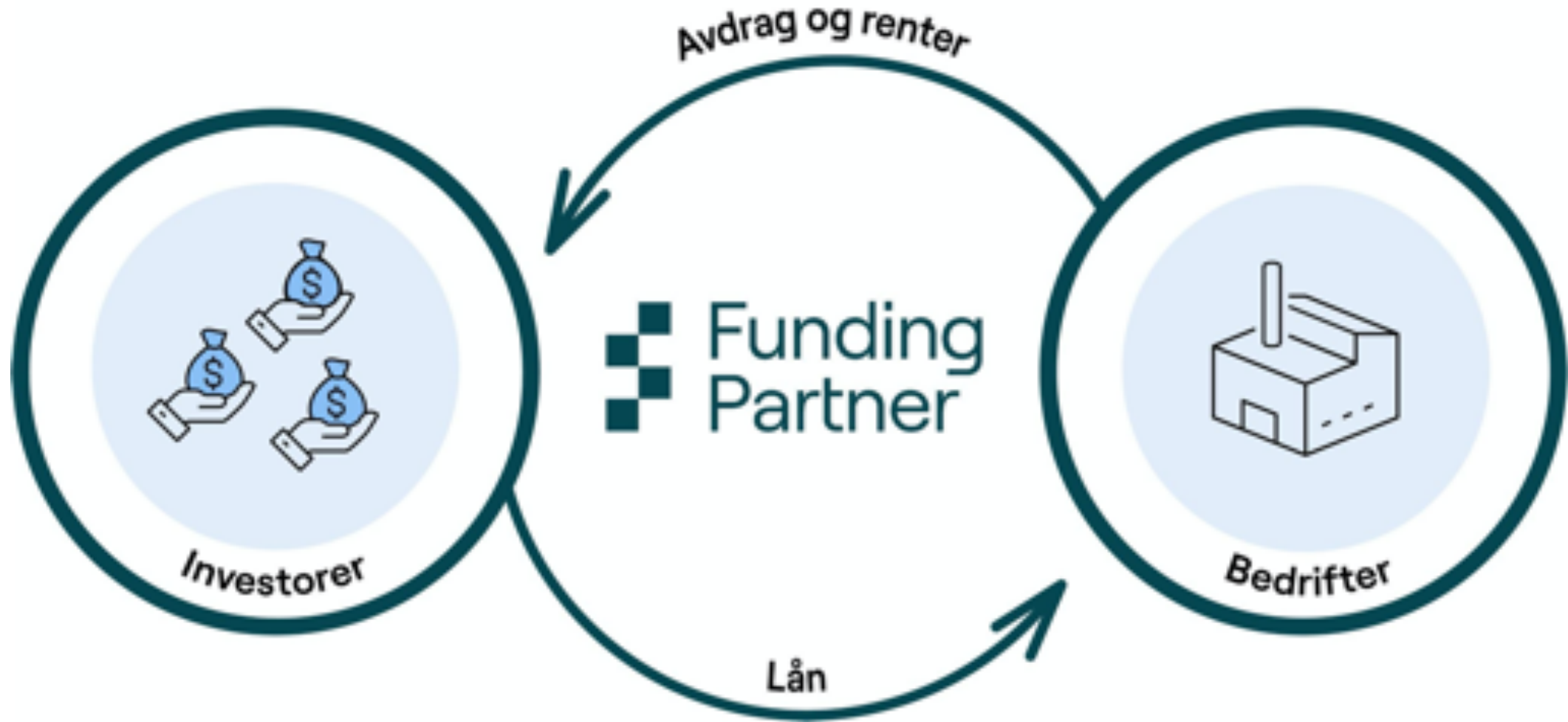
Tradisjonell kapitalstruktur



Ny kapitalstruktur

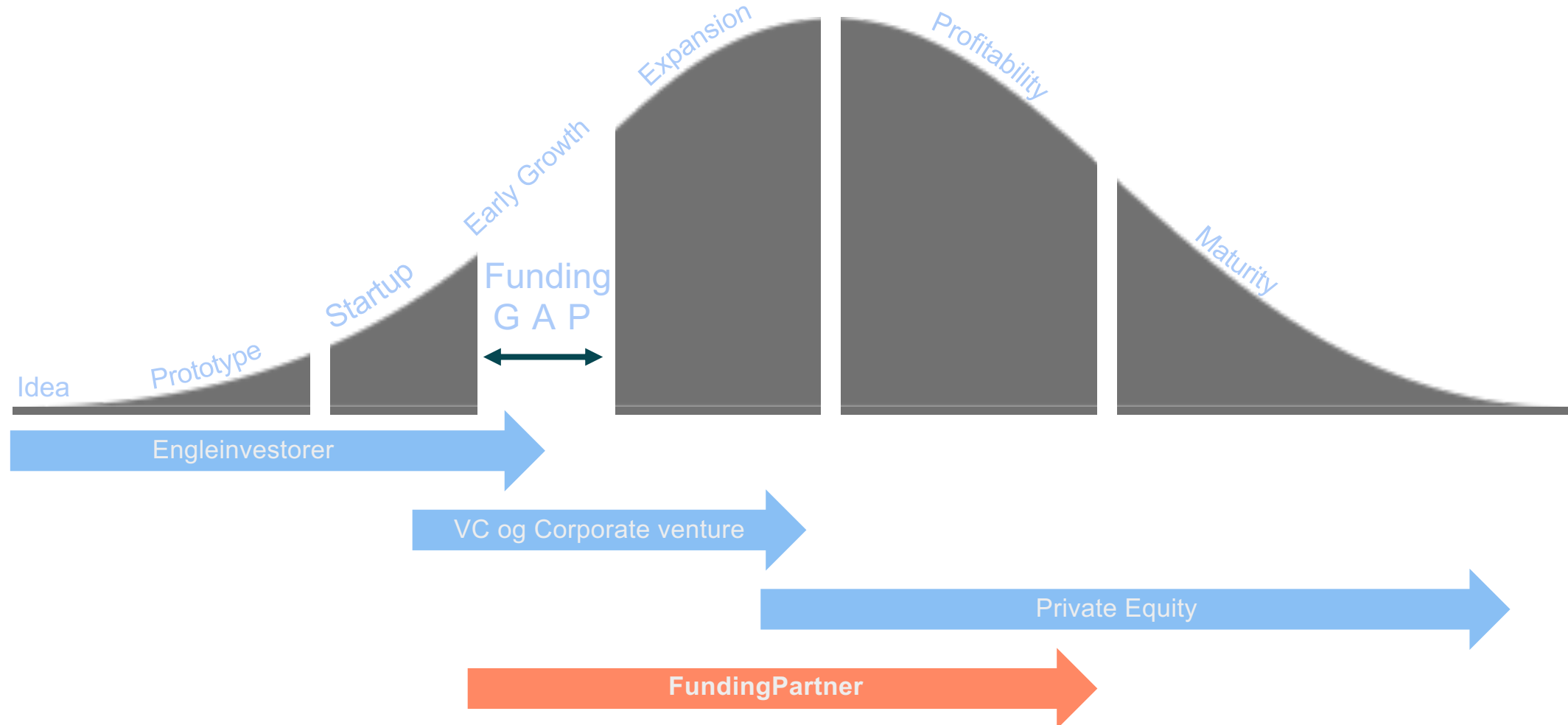


Dette gjør vi ved å koble bedrifter som behøver finansiering med private investorer



FundingPartner gir lån til bedrifter i kommersialiserings- og skaleringsfasen

Bedriftens finansieringsbehov over tid



248 millioner

Totalt investert beløp

8 000

Investorer

100%

Andel fylte lån

<1 dag

Gjennomsnittlig tid for å fylle et lån

Vi gir lån til alle typer sjømat- og havbruksbedrifter

1 Hav- og landbasert oppdrett

- Oppdrett av matfisk
- Klekkeri, settefisk og smolt
- Oppdrett av rognkjeks og annen rensefisk
- Oppdrett av andre arter som kråkebolle, snegler og skalldyr



2 Tjenesteyting ovenfor oppdrettssektoren

- Dykkertjenester
- Brønnbåter
- Servicebåter
- Avlusning
- Kranservice
- Fôring



3 Fiske og lagring av fisk

- Fangst og fiske
- Levende lagring
- Fryselaugring



4 Bearbeiding og konservering av fisk, fiskevare og skalldyr

- Slakteri
- Prosessering
- Distribusjon og markedsføring
- Tørking og salting
- Biprodukter av fisk



Dette kan selskaper i sjømat- og havbruksnæringen få lån til



1. Varelager

Dersom din bedrift driver med foredling eller videresalg kan du skaffe finansiering for å øke varelageret til bedriften. På den måten kan du kjøpe mer varer i perioder hvor varen er ekstra billig eller i sesong, og vente med å selge varen til prisen og etterspørselen har steget

2. Maskiner og utstyr

Finansier innkjøp av nytt produksjonsutstyr, skip eller annet nødvendig utstyr

3. Produksjonslokaler og lager

Finansier kjøp eller oppgradering av produksjonslokaler og lager

4. Vekst

Få finansiering for å ansette flere eller øke bedriftens arbeidskapital slik at bedriften kan vokse raskere

5. Forskuttering av store kontrakter

Dersom ditt selskap har store kontrakter, med etablerte aktører, kan vi være med å forskuttere inntektene fra disse kontraktene

6. Neste generasjon oppdrett

Vi vet det skjer mye innen oppdrettsnæringen, utover laks- og ørretsoppdrett. Vi tilbyr derfor lån til aktører som driver med oppdrett av andre fiskeslag eller landbasert oppdrett

Med 8 000+ investorer har vi plasseringsevnen til å fylle store lån raskt

<1 time

Fulltegnet



Innopro AS

Oppføring av lokaler for en større dagligvareaktør i Alta

Lånebeløp	kr 8 200 000
Varighet	1 år (12 mnd.)
Rente	14,00 % p.a.
Risikoklasse	C
Investert	kr 8 200 000

100 %

<1 time

Fulltegnet



Oslo Engros AS

Dagligvaregrossist i rask vekst

Lånebeløp	kr 7 000 000
Varighet	4 år (48 mnd.)
Rente	10,00 % p.a.
Risikoklasse	B
Investert	kr 7 000 000

100 %

1 time

Fulltegnet



Villapartner GB AS

Bygging av fem hus i rekke i Holmestrand

Lånebeløp	kr 14 000 000
Varighet	1 år (12 mnd.)
Rente	10,50 % p.a.
Risikoklasse	B
Investert	kr 14 000 000

100 %

4 timer

Fulltegnet



Haptiq AS

Utvikling av et planleggingssystem til det norske forsvaret

Lånebeløp	kr 6 000 000
Varighet	2 år (24 mnd.)
Rente	11,00 % p.a.
Risikoklasse	C
Investert	kr 6 000 000

100 %

Landbasert oppdrettsanlegg sikrer oppgraderinger og likviditet i selskapet



Om Norwegian Fish Farms Tydal

- Selskapet driver landbasert oppdrett av røye
- Anlegget har toppkarakter av Mattilsynet og har eksporttillatelse med helseattest
- Fisken gjennomgår hele sitt livsløp ved selskapets produksjonsanlegg; fra små rogn til slakteklar fisk.
- Slakting og pakking foregår også på anlegget

Lånebehovet

- Lånet ble tatt opp for å støtte den løpende driften og foreta videre oppgraderinger av anlegget

De som ønsker kan ofte få god oppmerksomhet i media



Pukka Travels AS lånte 1.3 millioner og fikk dobbeltside i DN



Norwegian Fish Farms Tydal AS var på fremsiden av E24

DNB og Schibsted er medeiere i FundingPartner



Schibsted

FundingPartner-teamet

OVERHEAD  Geir Atle Bore McKinsey&Company Goldman Sachs CEO & Co-founder	CREDIT  Vilde Krogsrud Danske Bank telenor Head of Credit	CREDIT  Camilla Lie EY DNB Senior Associate	TECHNOLOGY  Håkon Mork BearingPoint sopra steria CTO	MARKETING  Jørund Gjesvik GEEL—MUYDEN KIESE Learn Launch BERGEN KOMMUNE S CMO
 Marius Borthen Swedbank DNB MALLING & CO Compliance & Co-founder	 Anders Furset SCANDIC INVEST Roche Senior Analyst	 Hans-Kristian Leite SparebankenVest Senior Analyst	 Magnus Kjelland inmeta inmeta Senior Front-end Developer	 Sebastian Valenzuela FRIELE K7Bulletin Content Marketing
 Magnus Jensen SpareBank 1 MARKETS Forretningsutvikler	 Sondre Nilsson MAGNOR NORWAY Senior Analyst	 Marius Mello FSN CAPITAL ARCTIC SECURITIES Analyst intern	 Torbjørn Amundsen Ruud creuna sopra steria Developer	 Arne Magnus Lorentzen Ulland α Stockles Marketing analyst
 Johnny Huy Tran telenor Analyst	 Steinar Slåtten nordialog telehuset Vizir Head of Sales	 Joakim Kronberg D. FORSVARET Account manager	 Daniel Steenbuch VARNER HADEAN VENTURES Marketing intern	